

SUBSAHARA-AFRIKA

Die Sahara galt Jahrhunderte lang als ökologische, ethnische, wirtschaftliche und kulturelle Grenze zwischen dem Norden und dem restlichen Teil Afrikas.

Heute expandieren immer mehr europäische Unternehmen und internationale Investoren in die Subsahara-Region. Hier liegen die bevölkerungsreichsten Staaten des Kontinents, die Länder sind reich an Ressourcen und Potenzial. Die Experten sind sich einig, dass der Investitionsbedarf in den kommenden Jahrzehnten immens sein wird.

Der Komplexität und Herausforderungen des 21. Jahrhunderts bewusst, begleiten unsere Anwälte ihre Mandanten im Ausland seit über 20 Jahren bei der Bewältigung neuer und bestehender juristischer Herausforderungen, insbesondere bei der Vorbeugung und der Lösung rechtlicher Konflikte. Über das rein rechtliche Know-how hinaus verfügen wir über fundierte Kenntnisse der örtlichen Gegebenheiten und bringen die auf langjährigen Erfahrungen fußenden interkulturellen Kompetenzen hinsichtlich der afrikanischen Kulturen mit.

ERFAHRUNGEN SUBSAHARA-AFRIKA

Eine Auswahl relevanter Transaktionen und Verfahren, bei denen wir unsere Mandanten in der jüngeren Vergangenheit betreut und beraten haben:

GESELLSCHAFTS- RECHT & JOINT VENTURE

1 — Beratung eines marokkanischen Industrieunternehmens hinsichtlich einer Unternehmensübernahme an der Elfenbeinküste.

2 — Beratung von Investmentfonds bei der Prüfung rechtlicher Aspekte (Due-Diligence) für ein Zielunternehmen, das Ananassaft in Togo und ein weiteres, welches Mangosaft in Mali herstellt.

3 — Beratung eines deutschen Unternehmens hinsichtlich der Gründung einer Schokoladenfabrik in Ghana.

FINANZIERUNG & EXPORTBÜRG- SCHAFTEN

Beratung eines französischen unabhängigen Stromerzeugers im Rahmen der Aushandlung der Dokumentation für die Finanzierung von 10MW-Photovoltaikstromanlagen in Burkina Faso.

VERGABERECHT

1 — Beratung einer chinesischen Unternehmensgruppe bei der Verhandlung hinsichtlich Konzessionsvereinbarungen für den Bauxitabbau in Guinea (Conakry)

2 — Beratung eines österreichischen Unternehmens hinsichtlich der Eröffnung von Niederlassungen zur Belieferung und Ausrüstung von Zementwerken in Tschad, Mauretanien und der Elfenbeinküste.

VERTRAGS- & HANDELSRECHT

1 — Beratung eines marokkanischen Zulieferers bei Verhandlungen mit einem französischen Bauunternehmen hinsichtlich der Lieferung von Ausrüstung nach Niger.

2 — Unterstützung eines internationalen Konsortiums bei einem Angebot für ein Regionalbahnsystem in Südafrika.

Alexander & Partner Rechtsanwälte mbB

Joachimsthaler Straße 30
10719 Berlin
Deutschland

T +49 (0)30 8877805-0
F +49 (0)30 8877805-99

Repräsentanz Accra
The Octagon Building
2nd Floor, Unit B207
Barnes Road – Accra-Ghana

www.alexander-partner.com

SUBSAHARA- AFRIKA EXPERTISE & TÄTIGKEITEN

ALEXANDER & PARTNER

Rechtsanwälte mbB

WER WIR SIND

Alexander & Partner Rechtsanwälte mbB ist als internationale Wirtschaftsrechtskanzlei auf die Beratung von deutschen und europäischen Mandanten bei deren Geschäftsaktivitäten in der Subsahararegion, im Nahen und Mittleren Osten sowie in Nordafrika und die Unterstützung von Mandanten aus diesen Regionen bei Investitionen in Europa spezialisiert.

Mit unserem Büro in Berlin und Repräsentanzen in Stuttgart, Accra (Ghana) und Kairo (Ägypten) und einem engen Netzwerk von „Best-Friends“-Kanzleien in Subsahara-Afrika, Nord-Afrika, Arabien und in Europa stehen wir unseren Mandanten als Brücke zwischen den Kulturen zur Seite.

Wir liefern nicht nur erstklassige Beratung im internationalen und lokalen Wirtschaftsrecht, sondern bringen auch ein tiefes Verständnis für die Geschäftskultur und die Gepflogenheiten dieser Regionen mit.

WAS WIR TUN

FORDERUNGS-EINTREIBUNG UND RECHTSSTREITIGKEITEN

Wir helfen Ihnen bei der Forderungseintreibung und Durchsetzung Ihrer Ansprüche vor staatlichen Gerichten und insbesondere vor internationalen Schiedsgerichten.

VERTRAGS- & HANDELSRECHT

Wir unterstützen Sie in allen Fragen der Vertragsgestaltung und -verhandlung.

WERKLIEFER- UND ANLAGENBAU-VERTRÄGE, VERTRAGSMANAGEMENT

Wir helfen Ihnen bei der Erstellung und Verhandlung Ihrer Werklieferverträge und Anlagenbauverträge sowie bei der Durchführung von Projektverträgen im Rahmen des Forderungs- und Vertragsmanagements.

GEWERBLICHER RECHTSSCHUTZ

Wir beraten im Marken- und Designschutz.

VERGABERECHT

Wir beraten bei der Teilnahme an Vergabeverfahren und der Vertragsverhandlung mit öffentlichen Stellen.

VERTRIEBS- & HANDELSVERTRETERRECHT

Wir helfen Ihnen bei der Verhandlung und dem Management der vertraglichen Strukturen Ihrer Vertriebsnetzwerke und beraten Sie in relevanten Rechtsgebieten wie Handelsvertreterrecht, Produkthaftungsrecht, Recall und Verbraucherschutz.

FINANCE

Wir beraten Sie umfassend bei Unternehmens- und Projektfinanzierungsfragen und hinsichtlich Exportfinanzierungen und Ausfallbürgschaften (Hermes-Bürgschaften etc.).

GESELLSCHAFTSRECHT

Wir stehen Ihnen bei der Gründung von Unternehmen oder Joint Ventures, der gesellschafts- und steuerrechtlichen Restrukturierung und Optimierung, bei M&A-Transaktionen und der Liquidation zur Seite.

IMMOBILIENRECHT

Beim Erwerb von Grundstücken und gewerblichen Immobilienfinanzierungen unterstützen wir Sie gerne.

TEAM SUBSAHARA-AFRIKA



OLIVER ALEXANDER

oa@alexander-partner.com

Rechtsanwalt, Fachanwalt für Internationales Wirtschaftsrecht, Diploma in English Law (UK), Partner

Oliver Alexander hat elf Jahre als Wirtschaftsanwalt in Katar gearbeitet und ist ein ausgewiesener Spezialist im internationalen Wirtschaftsrecht. Seine Tätigkeitsschwerpunkte liegen im internationalen Bau- und Infrastrukturrecht, im internationalen Werklieferrecht und im internationalen Schiedsverfahrensrecht.



PHILIPPE DE RICHOUFFTZ

pr@alexander-partner.com

Avocat à la Cour (Paris), Partner

Philippe de Richoufftz ist französischer Avocat à la Cour (Paris) und berät seit 2003 im Bereich von Infrastrukturprojekten in den französischsprachigen Staaten Nordafrikas sowie in Subsahara-Afrika. Erneuerbare Energien, Bewässerungstechnik, Hafenlogistik, Schienenverkehr und Touristik stellen dabei seine Spezialgebiete dar.



ANDREAS SCHERDEL

as@alexander-partner.com

Rechtsanwalt, Partner

Andreas Scherdel hat langjährige Erfahrung in der Erstellung und Bearbeitung von Verträgen auf allen Ebenen internationaler Projektbeziehungen, im Gesellschaftsrecht und im Vertrags- und Claimsmanagement, dies auch unter Berücksichtigung der buchhalterischen und Steueraspekte. Hierbei ist er insbesondere auf die Bau-, Infrastruktur- und Energiewirtschaft spezialisiert.



DR. PHILIPP STOMPFE, LL.M.

ps@alexander-partner.com

Rechtsanwalt, Senior Associate

Dr. Philipp Stompfe befasst sich insbesondere mit der Gestaltung und Abwicklung von Bau- und Infrastrukturprojekten. Er berät Mandanten im Rahmen von internationalen Gerichts- und Schiedsgerichtsverfahren sowie im Bereich des internationalen Bau-, Vertrags- und Gesellschaftsrecht.



TARIERE RICHARDS, LL.M.

tr@alexander-partner.com

Anwältin, Junior Associate

Tariere Richards ist eine in Nigeria zugelassene Anwältin und befasst sich schwerpunktmäßig mit afrikanischem Wirtschaftsrecht, besonders mit Vertragsgestaltung und -analyse sowie mit internationalen Schiedsverfahren.



NANA OFORI

no@alexander-partner.com

Anwältin, Of Counsel

Nana Ofori ist eine in Ghana zugelassene Anwältin und befasst sich schwerpunktmäßig mit ghanaischem und afrikanischem Wirtschaftsrecht, besonders mit Vertragsgestaltung und Gesellschaftsrecht.